

Seminare und Trainings für Ihren Erfolg!



Verkaufstraining

Sie besuchen ein praxisnahes Training. Sie lernen Verhandlungen und Verkaufsgespräche richtig zu führen, um so leichter zum Abschluss zu kommen. Durch gezielte Fragen steuern Sie das Verkaufsgespräch. Die praktischen Übungen werden aufgezeichnet, die Videos analysiert. Der Seminarleiter gibt zahlreiche Tipps aus seiner aktiven Zeit als Verkaufsleiter.



Messecoaching

Wer sich keine Ziele setzt, für den sind Erfolg und Misserfolg auch nicht messbar. Messen sind ein wirkungsvolles Instrument mit Kunden und Interessenten ins Gespräch zu kommen. Nicht nur der Messestand, sondern auch der Mitarbeiter ist die Visitenkarte des Unternehmens. Sie trainieren alle Faktoren für Ihren Messeerfolg, wie Ansprache und Nachbetreuung der Messebesucher.



Kopf oder Zettel?

Ihr Gedächtnis kann wesentlich mehr als Sie denken! Mit der Geisselhart-Methode steigern Sie Ihre Gedächtnisleistung mit Leichtigkeit und dauerhaft um ein Vielfaches. Spielerisch und völlig mühelos wecken Sie das Potential Ihrer Kreativität, Phantasie und Intelligenz. Das Seminar bietet mit zahlreichen Übungen und Praxisbeispielen die beste und schnellste Methode zur Nutzung Ihres Gedächtnispotentials. Wandeln Sie sich vom Gedächtnisbesitzer zum Gedächtnisbenutzer.



Optimal vital

Lebenszeit intensiver und länger aktiv nutzen? Eine schwierige Aufgabe vor dem Hintergrund ständig wachsender Herausforderungen im Alltag. Sie verlangt nach einem völlig neuen, medizinisch basierten Ansatz: Langfristige Lebensoptimierung ist das Ziel des Konzeptentwicklers, eines ganzheitlich ausgerichteten Facharztes, Sportlers und Leistungssportbetreuers. Das Thema wird als Vortrag, Seminar und im persönlichen Coaching angeboten.



Telefontraining

Die Telefonakquise ist für viele Verkäufer eine große Herausforderung. In diesem Training lernen Sie, das Werkzeug Telefon im Verkauf richtig einzusetzen. Sie erhalten zahlreiche Tipps für den erfolgreichen telefonischen Umgang mit Ihren Kunden. Ihre Gespräche werden aufgezeichnet. In der Analyse sehen Sie schnell, wo Sie schon optimal arbeiten und in welchen Bereichen Sie sich noch verbessern können.



PR-Power

Die Wirkung von strategischer Öffentlichkeitsarbeit wird vielfach unterschätzt. Richtige Präsenz in den Medien ist ein wichtiger Faktor für den Erfolg von Freiberuflern, Trainern und Unternehmen. Sie lernen das Handwerkszeug für effektive Öffentlichkeitsarbeit. Inhalte sind Themenfindung, das Verfassen von Pressetexten und richtiger Umgang mit Medienvertretern.



Rhetorik live

Steigern Sie Ihre Wirkung auf andere. Ihr Fachwissen macht nur 50 % Ihres Erfolges aus. Entscheidend ist Ihre Wirkung auf andere. Können Sie sie begeistern, von Ihren Ideen überzeugen? Sie lernen die Techniken wirkungsvoller Rhetorik. Im anschließenden Training setzen Sie Ihr Wissen in die Praxis um. In Videoauswertungen sehen Sie Ihre Trainingserfolge.



Direktmarketing

Als Unternehmer müssen Sie Ihre Zielgruppen kostenbewußt und effektiv erreichen. Der Besuch eines Außendienstmitarbeiters ist in vielen Fällen für die laufende Kundenbetreuung zu teuer. Also muss Ihr „schriftlicher“ Verkäufer ran. Sie lernen, wie Sie Ihr Mailing aufbauen, wie Sie die Kosten im Griff haben, und wie Sie die Maßnahmen in Ihr Marketing richtig integrieren.



Zeitmanagement

Das Wertvollste, was ein Unternehmer hat, ist Zeit! Geld lässt sich vermehren, seine Zeit nicht. Umso wichtiger ist der effektive Umgang mit dieser Ressource. Zeitmanagement ist immer auch Selbstmanagement. Im Seminar lernen Sie Ihre 'Zeitdiebe' kennen. Sie definieren Ihre Ziele, stellen Prioritätenlisten auf und erreichen so Zeitsouveränität, also mehr Zeit für das Wesentliche.



Vorträge

VIP's, Referenten, Trainer stehen Ihnen als „Impulsredner“ auf Hausmessen, Jubiläumsfeiern, Kundenevents zur Verfügung. Gerne stimmen wir die Inhalte individuell mit Ihnen ab. Die Themen reichen von „Kunden zu Fans machen“ bis zu medizinischen Themen wie „MOTION - das neue Arthrosekonzept“. Länge und Art des Vortrages stimmen wir persönlich mit Ihnen ab, damit Ihr Event zum unvergesslichen Erlebnis Ihrer Kunden wird.

Ihr Fax-Coupon

Telefax-Nummer: 0 25 61 / 44 88 25

Ja, wir möchten ein kostenloses Kennenlern-Gespräch mit Ihnen, wir haben Interesse an einer Zusammenarbeit im Bereich

- Verkaufstraining
- Messtraining
- Kopf oder Zettel
- Optimal vital
- Telefontraining

- PR-Power
- Rhetorik live
- Direktmarketing
- Zeitmanagement
- Vorträge

Firma

Name/Vorname

Straße/Nr.

PLZ/Ort

Telefon

Wilfried Teuber · Solmsstraße 14
48683 Ahaus · Tel. 0 25 61 / 44 88 26
www.MünsterlandSeminare.de
ist ein Portal der Firma PResentation

**Münsterland
Seminare.de**
Beratung » Vortrag » Training



Sie sind *Unternehmer/Führungskraft*?

Sie kommen aus dem *Münsterland*?

Sie wollen in die *Pole-Position*?

Wenn Sie diese drei Fragen mit *Ja* beantworten, dann *freuen wir uns auf ein Gespräch mit Ihnen.*

» *Wissen*

» *Kompetenz*

» *Erfolg*



Münsterland
Seminare.de

Beratung » Vortrag » Training

